José Emerson Picanço Soares

Bairro Pio X, Caxias do Sul – RS
Contato: +55 (54) 9.9237-5566 E-mail: joseemerson81@hotmail.com
www.linkedin.com/in/josé-emerson-picanço-soares

Objetivo

Motorista/serviços

Resumo

Eu sou José Emerson, ajudo empresas a obterem lucros e conquistarem suas metas. Sou Discente de Bacharelado em Psicologia. Tenho mais de 17 anos de experiência profissional.

A minha história com vivência e capacidade para as funções de Consultor Técnico, Líder de Oficina, Analista de RH, Consultor de Vendas, Gerente de Vendas, sempre trabalhando em equipe com excelência e forte liderança.

Eu pude aprender e desenvolver habilidades estratégicas que me proporcionam crescimento profissional mantendo a capacidade de inovação.

Acredito em grandes propósitos por participar ativamente em projetos conclusos e permaneço sempre disposto a conduzir novos desafios com o mesmo sucesso.

Tenho necessidade de realização a cada instante, tendo o comprometimento de vencer os obstáculos com confiança, fazendo as coisas acontecerem.

Educação | Graduação | Habilitação

Bacharelado em Psicologia – Ftec IBGEN – Cursando

Experiência

Florauto Comércio de Veículos LTDA – 12/2018 a 10/2020

Função: Técnico Mecânico

Realização de manutenção preventiva e corretiva e instalação de equipamentos e acessórios em veículos, monitoramento e diagnóstico de falhas, avaliação de condições de funcionamento e participação na compra de materiais e peças para reposição.

Recuperadora de Veículo Pé Grande LTDA – 02/2018 a 08/2018

Função: Pintor Automotivo

Serviços automotivos. Recuperação, funilaria e pinturas em geral.

Habilidades | Cursos | Certificados

Psicologia | Manutenção e reparo | Teste de equipamentos | Informatica básica |

Comunicação | Liderança | Gestão de pessoas.

Competências

Capacidade para atuar como Consultor Técnico, Líder de Oficina, Analista de RH, Consultor de Vendas, Gerente de Vendas.

Vasta experiência no ramo automotivo, em todas as áreas de serviço, desde lavação até polimento, espelhamento, funilaria, pintura, mecânica, atendimento ao cliente.

Venda de produtos e serviços, atendimento ao cliente na prestação de assistência técnica, identificação de suas necessidades e dificuldade e acompanhamento de pedidos, a fim de solucionar problemas e prospectar novos negócios.

Direção e controle dos serviços de consertos, ajustes, preparação, regulagens de máquinas, equipamentos e motores e manutenção dos veículos da empresa | Controle, movimento e estoque de materiais, peças e equipamentos, acessórios e ferramentas | Manter fichas de serviços executados sempre atualizadas.

Realização de análise da área de Recursos Humanos, recrutamento e seleção de novos colaboradores, levantamento de necessidades de treinamento e avaliação de desempenho de pessoal | Desenvolvimento de planos de carreira e disseminação de cultura organizacional.

Gerenciamento de estratégias de venda, participação no planejamento anual e avaliação das melhores práticas do mercado, com o objetivo de cumprir metas e desenvolver novos negócios | Acompanhamento do desempenho da equipe e indicadores de venda.

Informações Complementares

CNH categoria D.