



Marcos Antonio Martins Santos

Rua Fernando Menezes de Goes – Pituba

Edif: Mirante do Parque Nº 129 AP: 203

Salvador, Ba, Brasil, 41.810-700

Fone: (71) 93007689

Celular: (71) 9384-1495

Email: marcosvarejo@gmail.com

Objetivo Atuar nas áreas administrativa /comercial/gerencial no planejamento estratégico e tático / Atendimento ao Público/ Vendas/Logística, Compras.

FORMAÇÃO

Unijorge - Centro Universitário Jorge Amado
Administração de Empresas

Uneb- Universidade do Estado da Bahia
Pedagogia

Faculdade Lusófona
Ciências Contábeis (Incompleto)

CNH: Categoria B

CURSOS E SEMINÁRIOS

Técnicas de Apresentação

Redação técnica

Informática – 2000 Windows, MS Office (Word, Excel, PowerPoint, Access, Project)

Inglês em curso (2º Nível)

Trabalho em Equipe, Qualidade Total, Atendimento ao Cliente

Capacitação Motivacional, Ética e Jogos Territoriais

Fraudes no varejo, Como se comunicar com o cliente de forma eficaz, Descobrimos quem é seu cliente, Programa de capacitação Caminhos do Varejo revista Móbile, Recrutamento e Seleção, Motivação nas Organizações (FGV)

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Dubai Magazine S/A. – 2 anos

Cargo – Gerente Geral – Salvador–BA

ATIVIDADES – Gestão de varejo, contratação e gestão de Pessoas, Estudo de indicadores da loja para tomada de decisões junto ao setor de compras, Gestão de Credito; Gestão Predial Estudo das estratégias internas e externas; Atendimento ao Publico.

Freitas Varejo– Comercio Miudezas Varejista S/A. – 3 anos

Cargo – Gerente Geral – Salvador–BA

ATIVIDADES – Gestão de varejo, contratação e gestão de Pessoas, Estudo de indicadores da loja para tomada de decisões, gestão administrativa, Gestão de Credito; Estudo das estratégias de marketing para o varejo visando o público-alvo; Gestão de estoque.; Atendimento ao Publico.

Ricardo Eletro – RN Comercio Varejista S/A. – 09/2014

Cargo – Gerente Geral – Salvador–BA

ATIVIDADES – Gestão de varejo de eletro moveis, contratação e gestão de Pessoas, Estudo de indicadores da loja para tomada de decisões, gestão administrativa, Empréstimo Pessoal; Gestão CDC; Estudo das estratégias de marketing para o varejo visando o público-alvo; Gestão de estoque.

Grupo Somar – Supermercados Ltda. – 07/2012 07/2014

Cargo – Gerente Geral – Valença-BA

ATIVIDADES- Revisão de relatório de classificação mercadológica e mix de margem e de produto, treinamento e desenvolvimento de equipes, auditoria de balanços, gestão de metas, controle de estoque e rupturas, redução de turnover, motivação, redução de quebras. **(Atualmente promovido ao cargo de comprador do grupo desempenhado atividades)**. Efetuar compras de materiais através de requisição de compras e características específicas. Realizar cotação de preços dos produtos a serem adquiridos, Atualizar cadastro de fornecedores e acompanha o recebimento de materiais verificando o atendimento às especificações. Diminuição de despesas ,redução de rupturas,Prospectar boas negociações.

Ricardo Eletro – Ricardo Eletro Divinópolis Ltda. – 09/2010 05/2012

Cargo – Gerente Geral – Valença –BA

ATIVIDADES – Gestão de varejo de eletro moveis, contratação e gestão de Pessoas, Estudo de indicadores da loja para tomada de decisões, gestão administrativa, Empréstimo Pessoal; Gestão CDC; Estudo das estratégias de marketing para o varejo visando o público-alvo; Gestão de estoque.

LOJAS GUAIBIM – Ramiro Campelo Comercio Utilidades Ltda. – 09/2006 05/2010

Cargo – Gerente Geral (Cidades gerenciadas: Valença-Ba;Santo Antonio de

Jesus-Ba ; Nazaré - Ba ; Alagoinhas - Ba ; Jequié - Ba. Premiado colaborador do ano de 2007).

Atividades – Gestão de varejo de eletro moveis, contratação e gestão de equipe, Estudo de indicadores da loja para tomada de decisões, gestão administrativa, Gestão Financeira, Gestão de vendas de operação crédito, Estudo das estratégias de marketing para o varejo visando o público-alvo, Comunicação com o cliente de forma eficaz, Gestão do produto através do mix e controle de estoque, Trabalho motivacional, Inauguração de novas Unidades.

FAZAG – Faculdade Zacarias de Góes – 02/2006 a 09/2006

Cargo – Supervisor Acadêmico

Atividades – Gestão de sistema operacional acadêmico, Controle de pautas docentes e docente, Criação de horários das disciplinas e grades acadêmicas. Gestão de pessoas, Criação de procedimentos acadêmicos.

Vitalmed - Serviços de Emergência Médica – 10/2004 a 01/2006

Cargo – Supervisor - Administração Serviço/Operacional/Financeira.

Atividades área adm. - Agenda do veículo adm, análise e gestão de contratos (Aluguel, Xerox, Despesas Fixas), controle e gestão da telefonia móvel e fixo, controle e distribuição de combustíveis, seguros de veículos, controle e baixa das multas de veículos, malote, acompanhamentos e controle das linhas telefônicas e celulares (reparos e serviços), controle e gestão do arquivo geral.

Atividades área financeira - Fundo fixo, fluxo de caixa, orçamento, conferência e envio de notas fiscais, controles de custos operacionais (Telefone, Água, Energia etc.), planilha de rateio por centro de custos.

Hospital Salvador - 06/2004 A 09/2004

Cargo – Auxiliar Administrativo Financeiro.

Principais atividades - Liberação de faturas, Análise de contas médicas, Negociação planos de saúde, Cronograma de Faturamento.

Fachesf – Fundação Chesf de Assistência e Seguridade – 08/2003 A 05/2004

Cargo – Área Administrativa Financeira/Contas Hospitalar (Estagiário)

Principais atividades - Atendimento aos associados, Empréstimo Pessoal Financeiro, Pagamento e negociação credenciados, Contas médicas, Pagamentos hospitalares e clínicas credenciadas.

Abaeté – Linhas Aéreas – 02/2003 a 08/2003

Cargo – Área de Compras

Principais atividades - Levantamento e credenciamento de fornecedores, Avaliação de propostas e cotações, Compras de produtos, Controle de Custos

Sedinor – Serviço de Distribuição e Logística do Nordeste S.A. 06/2002 a 12/2002

Cargo – Área Comercial/Logística

Principais atividades - Levantamento e Inventariação do Estoque, Balanço Mensal, Controle de Estoque, Logística de entrega.

Prolane – Produtos Lacteos do Nordeste S/A – 08/2000 a 05/2002

Cargo – Representante Comercial

Principais atividades - Viagem de negociação perante clientes (Rede Bompreço); Elaborar e desenvolver sistemática de visitas visando potencializar as vendas; Negociar volumes e preços obedecendo a política comercial da Empresa; Busca de melhor rentabilidade; Projetar a expansão de vendas através de abertura de novos clientes.

OUTRAS ATIVIDADES

- ◆ Participação do Grupo de Ação Social (Seta)
- ◆ Atuando no projeto Horta na sua casa, Orientando tecnicamente os Alunos de baixa renda.
- ◆ Professor curso de Hortaliças (Voluntário)

Salvador, ____ de _____ de 2021

Marcos Antonio Martins Santos